



FIRMENJUBILÄUM

WIR IDENTIFIZIEREN ALLE ANSTEHENDEN JUBILÄEN IHRER ZIELGRUPPE

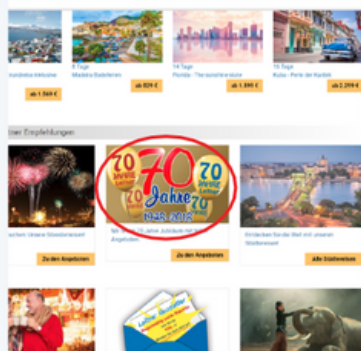
Unternehmen, welche Ihr Gründungsdatum auf ihrer Homepage erwähnen, also dies offen kommunizieren, sind in der Regel stolz auf ihr anstehendes Jubiläum und dementsprechend deutlich affiner für Ihre Ansprache.

Die B2B Smart Data analysiert fortlaufend Webseiten von Unternehmen auf die Nennung von Gründungsjahr oder Firmenjubiläen.





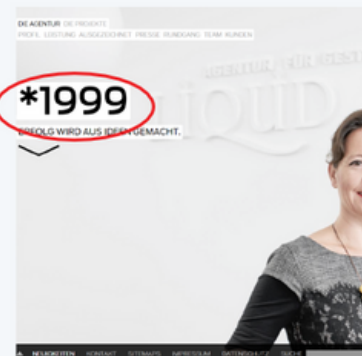
Firmenjubiläen auf Webseiten



www.leitner-reisen.de
Jubiläumsangebot



www.coppeneur.de
Gründungsdatum im Text



www.liquid.ag
Gründungsdatum im Bild

Tatsächliche Gründung vs. Handelsregister-Gründung

Im Laufe der Zeit kann sich der Name, die Rechtsform etc. eines Unternehmens ändern. Diese Veränderungen können zu Diskrepanzen zwischen den Einträgen im Handelsregister und denen auf der Webseite des Unternehmens führen.

Im Gegensatz zum Handelsregister werden auf der Webseite der Unternehmen die wahren Firmenjubiläen kommuniziert und gefeiert. Mit den Daten der B2B Smart Data gratulieren Sie immer zum richtigen Zeitpunkt.



Homepage der a+s DialogGroup GmbH
→ Gründung: 1998

Straße:	Stuttgarter Str. 41
PLZ:	71254
Stadt:	Ditzingen
Land:	Deutschland
Kontakt	
Telefon:	0049 330000 330000
Handelsregister	
Status:	Aktiv
Gründungsdatum:	29.06.2004
Rechtsform:	GmbH
HR Nummer:	HRB 206930

Handelsregister der a+s DialogGroup GmbH
→ Gründung: 2004



Beispiel

Sie kommen aus dem Raum Hamburg, und möchten alle Unternehmen im Umkreis von 50 km um Ihren Standort identifizieren, die ein Jubiläum im Jahr 2024 und 2025 feiern.

Dabei werden lediglich die gewünschten Merkmale (in diesem Fall "Umkreis 50 km") nach denen gefiltert werden soll benötigt.

Das können PLZ-Gebiete oder sonstige Merkmale sein.

Unsere Analytik filtert, dann alle Unternehmen in diesem Bereich, die ein anstehendes Jubiläum in den gewünschten Jahren auf Ihrer Webseite kommunizieren.

Das Ergebnis ist eine Liste mit relevanten Unternehmen mit folgenden Merkmalen aus dem Impressum der Webseite oder kartographischen Webdiensten (soweit verfügbar) bereit:

- ID
- Name
- postalische Adresse
- Telefonnummer
- Webseite
- Jubiläum

Das hat für Sie den Vorteil, dass Ihres Vertriebs- oder Marketing-mitarbeiter weniger Zeit für das Identifizieren neuer Leads benötigt und somit direkt mit der Akquise starten können: Sei es telefonisch, per Mail oder Post.



**Jubiläumslisten
schon ab 300€**



**Anreicherung:
Kontaktinformationen**



**Individuelle
Selektion**



Mengengerüst

Bsp.: Jubiläen nach Postleitzahl

PLZ Gebiet	2024	2025	2026
0	4813	4703	4351
1	5833	5909	5596
2	7334	7947	7293
3	6603	6836	6774
4	7802	7913	7476
5	7759	7908	7552
6	6470	7056	6626
7	8090	8439	7912
8	7944	8275	7596
9	5837	6220	5704



Ablauf

1

Erstgespräch

- Definition der Selektionskriterien

2

Schätzung und Angebot

- Schätzung der voraussichtlichen Unternehmensanzahl
- Angebotserstellung

3

Ergebnisse

- Nach Auftragserteilung: Lieferung der Ergebnisse innerhalb von 7 Werktagen

4

Ihre Vertriebsarbeit (optional)

Option 1 - Priorisierung der Unternehmen:

- Wir sortieren die Zielkunden bei Bedarf nach Ihrer Abschlusswahrscheinlichkeit (auf Basis Ihrer Top-Kunden wird ein Scoring durchgeführt)

Option 2 - Social Selling per LinkedIn:

- Für die relevanten Unternehmen werden die LinkedIn-Profile der Ansprechpartner identifiziert und über das [B2B Smart Networking Tool](#) automatisiert und personalisiert kontaktiert

Kontakt



Dennis Berressen

B2B Smart Data GmbH

Telefon: +49 (0) 228 299728-70

Mobil: +49 (0) 1590 412 09 72

E-Mail: berressen@b2bsmartdata.de

Termin sichern:



Persönlicher Ansprechpartner



100% Vertrauen und Transparenz



unverbindlich und kostenfrei

Meetingkalender



Königswinterer Str. 418
53227 Bonn

+49 228 299728-70
info@b2bsmartdata.de
www.b2bsmartdata.de

